

myHEALTH ist ein Brand der Media Care Solutions GmbH. Unter diesem Gesundheitslabel werden mit einem der grössten Netzwerke in der Gesundheitsbranche spezifische Crossmedia-Initiativen für verschiedene medizinische und Lifestyle-Themen mit Gesundheitsbezug für die Schweiz geplant, produziert und realisiert.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir per sofort junge, erfahrene Talente mit ausgeprägten Sales-Skills und Drive für folgende Stelle:

## **Online Sales Manager 100 %**

Ideale Voraussetzung für diese vielseitige und ausbaufähige Position ist ein abgeschlossenes Studium aus den Bereichen Marketing, Medien- und Kommunikationswissenschaften, Publizistik, Germanistik, Betriebswirtschaft oder eine kaufmännische Grundausbildung. Stilsichere Deutsch- und solide Englischkenntnisse werden erwartet. Französisch- und/oder Italienischkenntnisse sowie medizinische und/oder Kenntnisse der Medien-Landschaft (Publishing und/oder Digital) sind von Vorteil.

### **Du solltest**

- eine klare und verständliche Ausdrucksweise haben
- teamfähig, kommunikativ, gut organisiert und kreativ sein
- in der Lage sein, technische sowie fachliche Details zu verstehen, zu bewerten oder auch selbst auszuarbeiten
- Affinität zur Gesundheitsbranche haben (von Vorteil)
- gute Online-Skills besitzen
- Freude am telefonischen, schriftlichen und persönlichem Kundenkontakt haben

### **Deine Aufgaben**

- Ausbau und Betreuung des bestehenden Verkaufsteams
- Übernahme und Betreuung von bestehenden Kundenbeziehungen
- Erarbeitung und Etablierung von Prozessen und Reportingstrukturen
- Analyse und Interpretation von Marktbedürfnissen
- Entwerfen von Projektstrukturplänen und -konzepten
- Erstellung von Kostenkalkulationen und Umsetzung von Aufträgen innerhalb des Budgetrahmens

- Projektüberwachungen, -kontrollen und -analyse
- Optimierung von Marketing- und Verkaufsinstrumenten
- Kundenakquisition, Vertrags- und Preisverhandlungen, Kundenpräsentationen und Risikomanagement

### **Wir bieten Dir**

- eine äusserst vielseitige und spannende Stelle mit Verantwortung
- ein modernes, dynamisches und wachstumsorientiertes Arbeitsumfeld
- verkehrstechnisch zentral gelegene Büroräumlichkeiten in Zürich-Binz
- ein duales und attraktives Gehaltsmodell

Wenn Dir das selbständige, exakte Arbeiten und der direkte Kontakt mit Kunden und verschiedensten Medien Freude bereitet, Du eine schnelle Auffassungsgabe besitzt, Dich gerne in einem jungen Team entwickeln möchtest und dabei immer den Durchblick behältst, dann bist Du bei uns genau richtig!

Interesse geweckt? Dann sende uns bitte Dein Bewerbungsdossier an:  
[meinebewerbung@mecaso.ch](mailto:meinebewerbung@mecaso.ch)